

UBEZPIECZENIA FINANSOWE

Oferta obejmuje możliwość zawarcia umowy ubezpieczenia wadium, należytego wykonania umowy, usunięcia wad i usterek, kredytu kupieckiego oraz należności celno-podatkowych. Wysokość składki zależy od kondycji finansowej ubezpieczającego, jego pozycji na rynku oraz przedmiotu umowy.

Niezbędne dokumenty do przedstawienia oferty obejmują:

1. aktualny wypis z ewidencji działalności gospodarczej lub KRS,
2. aktualne potwierdzenie nadania REGON,
3. aktualne potwierdzenie nadania NIP,
4. dla spółek umowa spółki z listą wspólników,
5. bilans, rachunek zysków i strat, sprawozdanie z przepływów pieniężnych lub sprawozdanie roczne za ostatnie 3 lata obrotowe,
6. sprawozdanie F-01 z ostatni kwartał,
7. kopia umowy z beneficjentem,
8. kopia umów z ewentualnymi podwykonawcami,
9. aktualne zaświadczenie z ZUS o braku zaległości w opłacaniu składek,
10. aktualne zaświadczenie z US o braku zaległości podatkowych,
11. opinia banków prowadzących rachunki Wnioskodawcy,
12. zestawienie posiadanych aktualnie poręczeń i gwarancji,
13. zestawienie udzielonych poręczeń i gwarancji,
14. informacja o posiadanych kredytach i obciążeniach hipotecznych,
15. lista głównych partnerów gospodarczych (nazwa, adres, zakres współpracy),
16. poprzednie zrealizowane zlecenia na rzecz beneficjenta,
17. stan majątkowy Wnioskodawcy (majątek trwały, majątek ruchomy, środki transportu).

Po otrzymaniu wymienionych dokumentów przygotowujemy propozycję oferty w terminie ok. 7 dni.